Modelo de Negocio CANVAS

Sociedades clave

¿Con quién debes buscar alianzas?

Actividades clave

¿Qué harás para alcanzar tus objetivos de negocio?

Recursos clave

¿En qué tienes que invertir?

Propuesta de valor

¿Qué beneficios trae consigo tu producto o servicio? ¿Qué lo hace único comparado con el de la competencia?

Relación con el cliente

¿Qué trato debes darle al cliente para asegurar su lealtad?

Canales de distribución y comercialización

¿Cómo acercar tu oferta al cliente? ¿Dónde vender?

Clientes

¿A quién le venderás?

Estructura de costos

Las finanzas del negocio.

Fuentes de ingresos

¿Cuánto cobrarás por tu producto o servicio? ¿Cuánto estaría dispuesto a pagar por él tu mercado meta? ¿Cómo cobrarás?

Aspel